

- ✓ Le domaine commercial : assurer la facturation de tous les clients, les encaissements et les accroissements des abonnés conformément aux objectifs assignés par la Direction.
- Veiller à l'obtention des moyens nécessaires à l'accomplissement correct des activités centre de distribution,
- Transmettre régulièrement selon le calendrier de l'entreprise les documents comptables, commerciaux et de pointage de ses agents à la Direction de l'entreprise,
- Elaborer les rapports d'activité (mensuel, trimestriel et annuel),
- Veiller au respect des méthodes et procédures de travail (techniques, commerciales et, en matière de ressources humaines) en vigueur dans l'entreprise,
- Suivre les travaux des projets réalisés sur le territoire du centre et en rendre compte au niveau supérieur,
- Procéder à l'évaluation du personnel sous son autorité et faire les recommandations de formation pour développer ses compétences,
- Maintenir un climat serein de collaboration et des relations cordiales avec les autorités locales.

Profil Requis :

- Etre titulaire d'un diplôme d'ingénieur ou minimum d'une licence en économie

Qualifications et compétences requises :

- Capacité à manager des équipes,
- Capacité d'analyse et de synthèse,
- Autonomie et capacité de prise de décision,

88